

Ihre Forderungen sind unsere Aufgabe

Wir analysieren gemeinsam, mit welchen Instrumenten Ihr Forderungsmanagement unterstützt werden kann. Im Focus stehen Debitorenstruktur und Finanzierungsbedarf, aber auch Informationen über Ihre Abnehmer sind wichtiger Bestandteil eines professionellen Forderungsmanagements.

Wir helfen natürlich auch, wenn es schon zu Zahlungsverspätungen gekommen ist. Die Einschaltung professioneller und seriöser Inkassogesellschaften unterstützt und entlastet Ihr Debitorenmanagement.

Unsere Beratung umfasst die folgenden Bereiche:

- Kreditversicherung
- Top up Cover, Single Risk Cover
- Excess of Loss Policen
- Factoring
- Fälligkeitsfactoring, Reverse Factoring
- Einkaufsfinanzierung
- Bürgschaften
- Inkasso
- Information (Auskünfte)
- Rating
- D & O Versicherungen
- Vertrauensschadenversicherung

Rufen Sie uns an.
Gerne beraten wir Sie.

Ihr Ansprechpartner



Andreas Krummlauf
Dipl. Volkswirt

Telefon 02408-981982-90
Mobil 01578-8249825
krummlauf@delcredicon.de

Überreicht durch



Wir optimieren
Ihr Forderungsmanagement.

Testen Sie uns!

Spezialmakler für
Kreditversicherung und Factoring
Delcredere Credit Consult
Schleckheimer Straße 184
52076 Aachen
Telefon 02408-981982-90
Telefax 02408-981982-99
info@delcredicon.de
www.delcredicon.de



Delcredere Credit Consult

FORDERUNGS- MANAGEMENT



Delcredere Credit Consult

Wir begleiten Sie auf „unruhigen Gewässern“
und in stürmischen Wirtschaftslagen

Wir optimieren Ihr Forderungsmanagement

Kreditversicherung

Das tun wir für Sie:

- Analyse Ihres Versicherungsbedarfs und Ausarbeitung eines maßgeschneiderten Konzeptes
- Angebotseinholung und Hilfe bei der Auswahl des richtigen Versicherungspartners
- Jährliche Überprüfung Ihrer Konditionen und Verhandlung mit dem Versicherer
- Laufende Betreuung Ihres Kreditversicherungsvertrages
- Unterstützung bei der Schadenabwicklung
- Unterstützung bei nicht ausreichender Limitzeichnung
- Hilfe bei der EDV-Anbindung von Kreditversicherungsverträgen an Ihr ERP System
- Information zu neuen Produkten und Veränderungen des Kreditversicherungsmarktes
- Vorstellung von Sonderlösungen wie Einzeldeckung, Ausschnittsdeckungen, XL-Policen etc.
- Schulungen Ihrer Mitarbeiter zur optimalen Bedienung der Verträge

Factoring

Das tun wir für Sie:

- Analyse Ihres Finanzierungsbedarfs und Ausarbeitung eines maßgeschneiderten Konzeptes
- Angebotseinholung und Hilfe bei der Auswahl des richtigen Factoringpartners
- Wir machen Ihnen die Factoringvarianten Inhouse, Full Service, Still, Offen, Selektiv, transparent
- Prozessbegleitung vom Angebot bis zur Auszahlung
- Unterstützung bei der Zusammenstellung der erforderlichen Unterlagen (Jahresabschlüsse, BWA etc.)
- Unterstützung unserer Bestandskunden bei der Vertragsabwicklung
- Unterstützung bei nicht ausreichender Limitzeichnung
- Sonderformen des Factoring wie z.B. Reverse Factoring, Ausschnittsfactoring, Einkaufsfinanzierung

Inkasso

Das tun wir für Sie:

- Analyse Ihres Inkassobedarfs und Ausarbeitung eines maßgeschneiderten Konzeptes
- Angebotseinholung und Hilfe bei der Auswahl des richtigen Inkassoinstitutes
- Wir machen Ihnen die Abrechnungsvarianten der Inkassogesellschaften transparent
- Unterstützung bei der Zusammenstellung der erforderlichen Unterlagen
- Sicherstellung der optimalen Serviceleistung des Inkassopartners
- Unterstützung bei Problemen mit den Schuldnern und den Dienstleistern
- Überwachung der Erfolgskennzahlen
- Überprüfung Ihrer Konditionen und Verhandlung mit dem Inkassopartner
- Sonderformen des Inkasso z.B. Forderungskauf, Überwachung der Titel, etc.

Wir helfen

Unabhängig ob Sie Neu- oder Bestandskunde sind, die Angebotsanforderung, der Konditionencheck, die Auswertung und der Entscheidungsprozess für ein Produkt des Forderungsmanagements kosten Sie viel Zeit und binden Ressourcen in Ihrem Unternehmen.

Wir als Makler nehmen Ihnen diese Arbeit ab und beschleunigen Ihre Entscheidungsfindung. Sie gewinnen Markttransparenz und haben keine Kosten. Unsere Bezahlung erfolgt wie in der Branche üblich, durch den Anbieter der Dienstleistungen. Dabei ist unsere Unabhängigkeit gewährleistet, denn die Anbieter sparen Vertriebskosten und sind nach den Usancen der Branche bereit, die Leistung des Maklers zu honorieren.

Ihre Vorteile:

- **Unabhängige Beratung zu allen Produkten des Forderungsmanagements**
- **Angebotsanforderung bei allen Anbietern**
- **Analyse und Optimierung bestehender Verträge**
- **Markttransparenz schafft Kostenvorteile und bessere Gestaltungsmöglichkeiten**
- **Überwachung der Vertragslaufzeiten und den damit verbundenen Fristen**
- **Schulungen der Mitarbeiter zur optimalen Bedienung der Verträge**
- **Unterstützung bei der Schadenabwicklung**
- **Unterstützung bei nicht ausreichender Limitzeichnung**
- **Information zur Marktentwicklung und neuen Produkten**
- **Persönlicher Kontakt und regelmäßige Betreuung vor Ort**
- **Keine Kosten für unsere Mandanten**